



## COMPANY PROFILE

TSE:Mothers | 7089



会社名 フォースタートアップス株式会社

英文社名 for Startups, Inc.



設立	2016年 9月	経営陣	志水 雄一郎	代表取締役社長
本社所在地	東京都港区六本木1-6-1 泉ガーデンタワー 36F		恒田 有希子	常務取締役
(サテライトオフィス)	CIC Tokyo 東京都港区虎ノ門 1-17-1虎ノ門ヒルズビジネスタワー 15階		菊池 烈	取締役
正社員数	102名 ※2021年6月末時点		清水 和彦	取締役
資本金	2億1,049万円 (2021年3月末)		大原 茂	取締役
事業内容	成長産業支援事業		齋藤 太郎	社外取締役
			堀内 雅生	社外取締役
取引先企業数	700社以上	備考	志磨 純子	常勤監査役
職業紹介許可番号	13-ユ-307946		秋元 芳央	社外監査役
			澤田 静華	監査役
			日本経済団体連合会（経団連）会員 新経済連盟（新経連）会員 日本ベンチャーキャピタル協会（JVCA）CVC会員 経済産業省J-Startup Supporters選定企業	

- 2013.4 ウィルグループ子会社セントメディア（現:株式会社ウィルオブ・ワーク）のネットジンザイバンク事業部発足
- 2016.9 会社分割により、株式会社ネットジンザイバンクを新設（ウィルグループ100%出資子会社）
- 2018.3 フォースタートアップス株式会社に社名変更
- 2018.4 日本ベンチャーキャピタル協会入会
- 2018.5 成長産業領域に特化した情報プラットフォーム「STARTUP DB」リリース
- 2019.4 オープンイノベーションサービスを開始
- 2019.7 Crunchbase, Inc.（米国）との業務提携を開始
- 2020.3 東京証券取引所マザーズに上場（証券コード 7089）
- 2020.6 一般社団法人日本経済団体連合会（経団連）に入会
- 2020.8 SMBCグループとの業務提携
- 2021.1 新経済連盟（新経連）に入会
- 2021.5 投資事業を行う子会社フォースタートアップスキャピタル合同会社を設立
- 2021.8 フォースタートアップス1号投資事業有限責任組合を設立

## Mission



当社が新たに掲げる「(共に)進化の中心へ」という新ミッションは、「進化の中心とは何か」を、時代に合わせて常に問い、その目標をアップデートし続けていく姿勢をも表現しています。また、あえて「(共に)」という表現にしている理由は、「支援者」という立ち位置のみならず、時には自らも時代を創る「主体者・創造主」にもなる覚悟を示しています。

## Vision



「世界で勝負できる産業、企業、サービス、人を創出し、日本の成長を支えていく」ために、「for Startups」をビジョンとして掲げ、ヒューマンキャピタルを中核とした成長産業支援事業に取り組んでいます。

## Value



## Startups First

全ては日本の成長のために。  
スタートアップスのために。

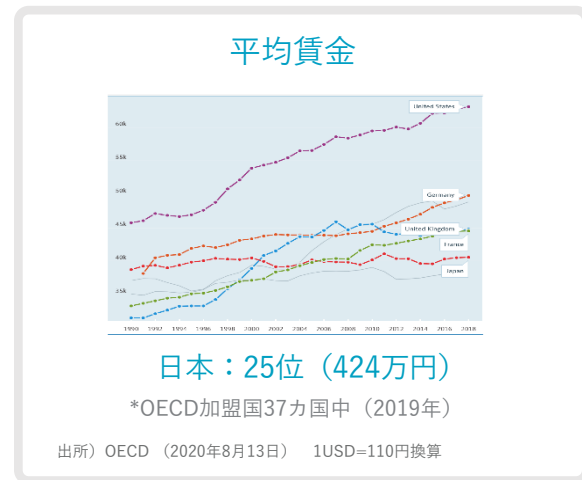
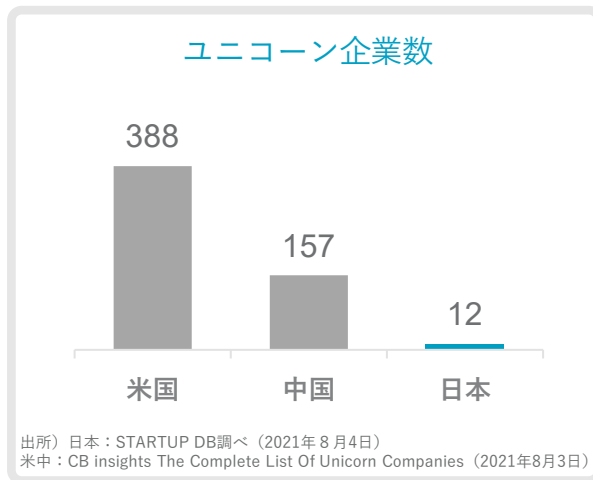
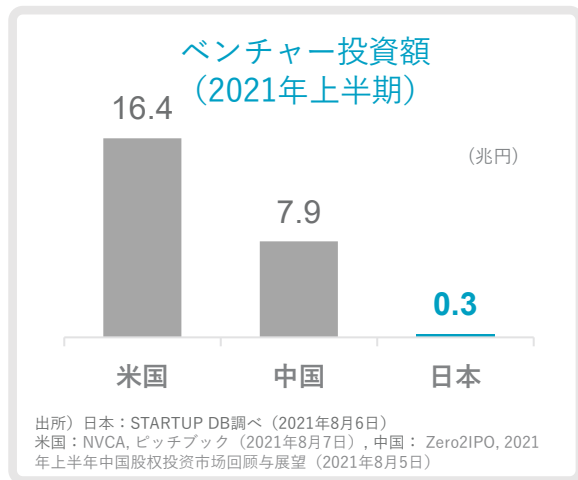
## Be a Talent

スタートアップスの最たる友人であり、パートナーであり、自らも最たる挑戦者たれ。  
そして、自らの生き様を社会に発信せよ。

## The Team

成長産業支援という業は、TEAMでしか成し得られない。  
仲間のプロデュースが、日本を、スタートアップスを熱くする。

※スタートアップス = 『進化の中心』にいることを選択する挑戦者達



この30年の間に、米中はGAFAMやBATなどのテクノロジーイノベーション牽引型の新興企業を創出し、日本国内の生活水準は、海外と比較して相対的に低下し、今後もさらなる下降傾向にあると推測される



成長産業支援の仕組みを作り、日本の国際競争力を挽回する

## ハイブリッドキャピタル

### タレントエージェンシー

**起業支援** 起業希望者の発掘・起業サポート

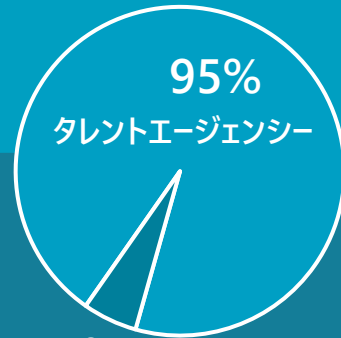
**人材紹介** 成功報酬型の転職支援サービス  
固定報酬型の採用支援コンサルティング

### フォースタートアップスキャピタル

#### スタートアップ投資

優良スタートアップ企業へ資金支援、  
人材紹介に連携

2021年3月期通期  
売上高比率



5%  
オープンイノベーション

## スタートアップエコシステム

### オープンイノベーション

**資金調達支援** スタートアップ企業と大手企業の連携を支援

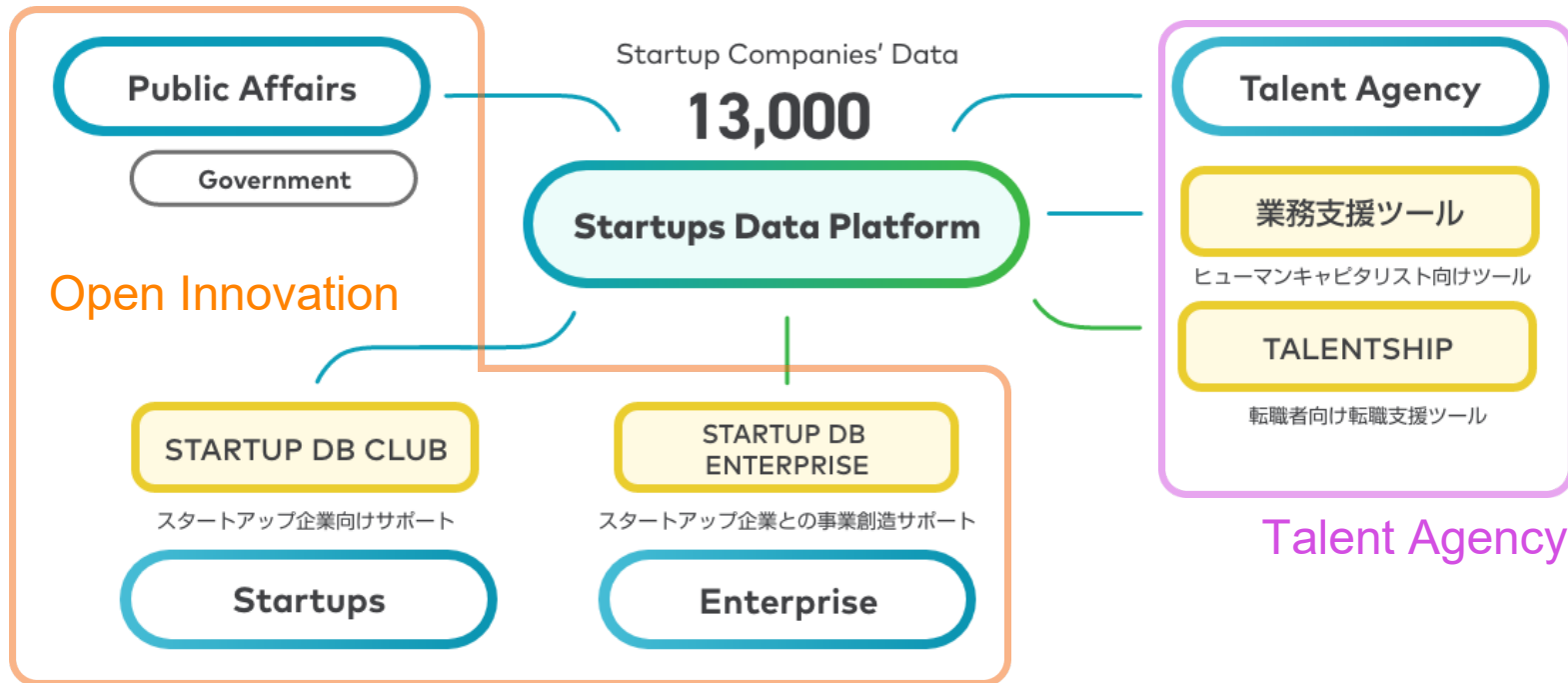
**データ課金** 大手企業等にSTARTUP DBのデータを定額課金、API連携などでデータ提供

**Public Affairs** 官公庁・自治体からスタートアップ関連の調査事業を受託

# 成長産業支援事業を支えるTechLab.

エンジニア組織「TechLab.」は、スタートアップ企業を支援する「STARTUP DB CLUB」、大企業向けデータ提供サービスの「STARTUP DB ENTERPRISE」を提供。また、社内のヒューマンキャピタリスト向けに「業務支援ツール」、転職者向けには「TALENTSHIP」の開発にも従事。

当社の事業は、「Startups Data Platform」を基盤としたサービス開発といったテクノロジーの力で支えられています。





# フォースタートアップスの強み

## 外部環境

- ・ベンチャー支援は、国家戦略でもあり長期的に高い成長可能性  
(政府のベンチャー支援強化策や、ベンチャー企業に対する税制改正等)
- ・成長産業、新興市場への資金流入は引き続き増加傾向
- ・DX化による人材獲得競争拡大の波

## ネットワーク

イノベーションに関わるプレイヤーとのネットワーク  
(ベンチャーキャピタル、大企業、政府、エコシステムビルダー、スタートアップなど)

## 実績

採用難易度が高いスタートアップへの累計人材支援数1,820名のうち、  
約32.6%がハイレイヤー、幹部クラス\*

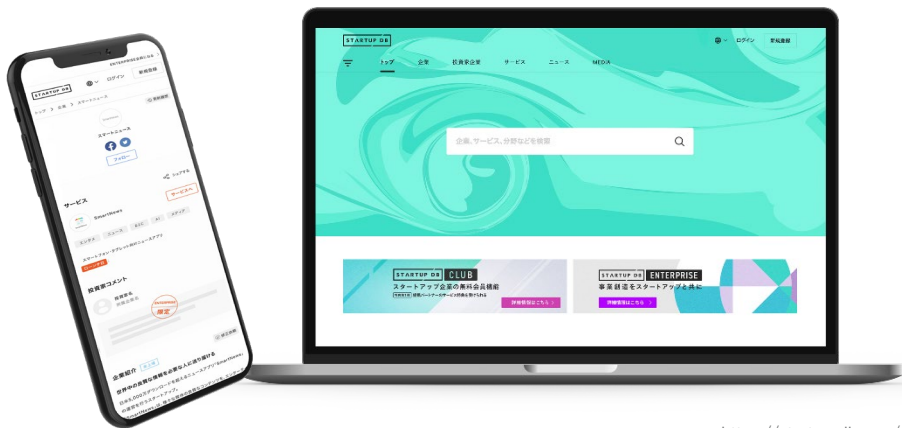
\*2021年6月末時点 (業務委託のぞく)

## データベース

成長産業に関する国内最大級の情報プラットフォーム  
STARTUP DB (スタートアップデータベース)

STARTUP DB

13,000社以上のスタートアップ情報を集約した「成長産業に特化した情報プラットフォーム」  
企業情報、資金調達、プロダクト情報、ニュース、インタビュー等を掲載



<https://startup-db.com/>



スタートアップとの事業創造をサポートする「ENTERPRISE」を2021年7月にリリース

## メディア掲載実績・情報提供

週刊東洋経済	日経産業新聞	テレビ朝日	Yahoo!News
会社四季報	Forbes Japan	CNET Japan	週刊アスキー
DIAMOND SIGNAL	読売新聞	@DIME	
週刊ダイヤモンド	中日新聞	エキサイトニュース	

## 海外

世界最大級のベンチャーデータ  
ベース「Crunchbase」と業務提携

**crunchbase**

## 学術研究

東京大学、名古屋市立大学、  
東北学院大学、関西学院大学、  
大阪大学大学院等

**Csis** 東京大学  
空間情報科学  
研究センター

**KGS** 関西学院大学  
KANSAI GAKUIN UNIVERSITY

## 政府・公共団体

内閣府やNEDO（国立研究開発法人）  
事業との連携等

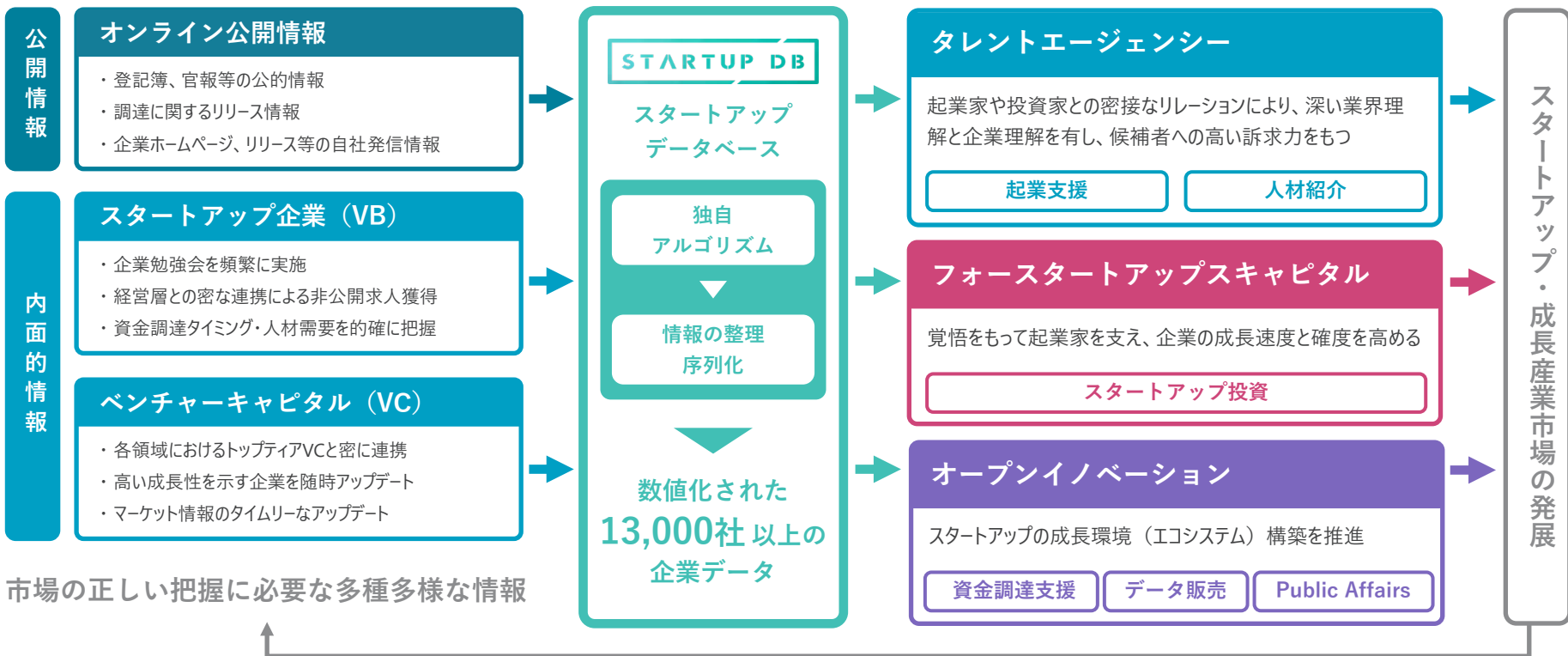
## 金融機関

SMBCグループと業務提携

**SMBC**

# 独自のスタートアップデータベースにより、「成長産業市場」を可視化

- ・ テクノロジーを活用し、膨大で散在する公開情報を網羅的且つタイムリーにキャッチアップ
- ・ VB・VCとの連携により内面的情報をタイムリーにキャッチアップ



ヒューマンキャピタリストは、企業勉強会（年間120回）や感謝祭（年間延べ600人以上の来場）の開催を通じ、深い業界理解と企業理解を有する

\*ご来社された起業家・投資家の皆様（抜粋）



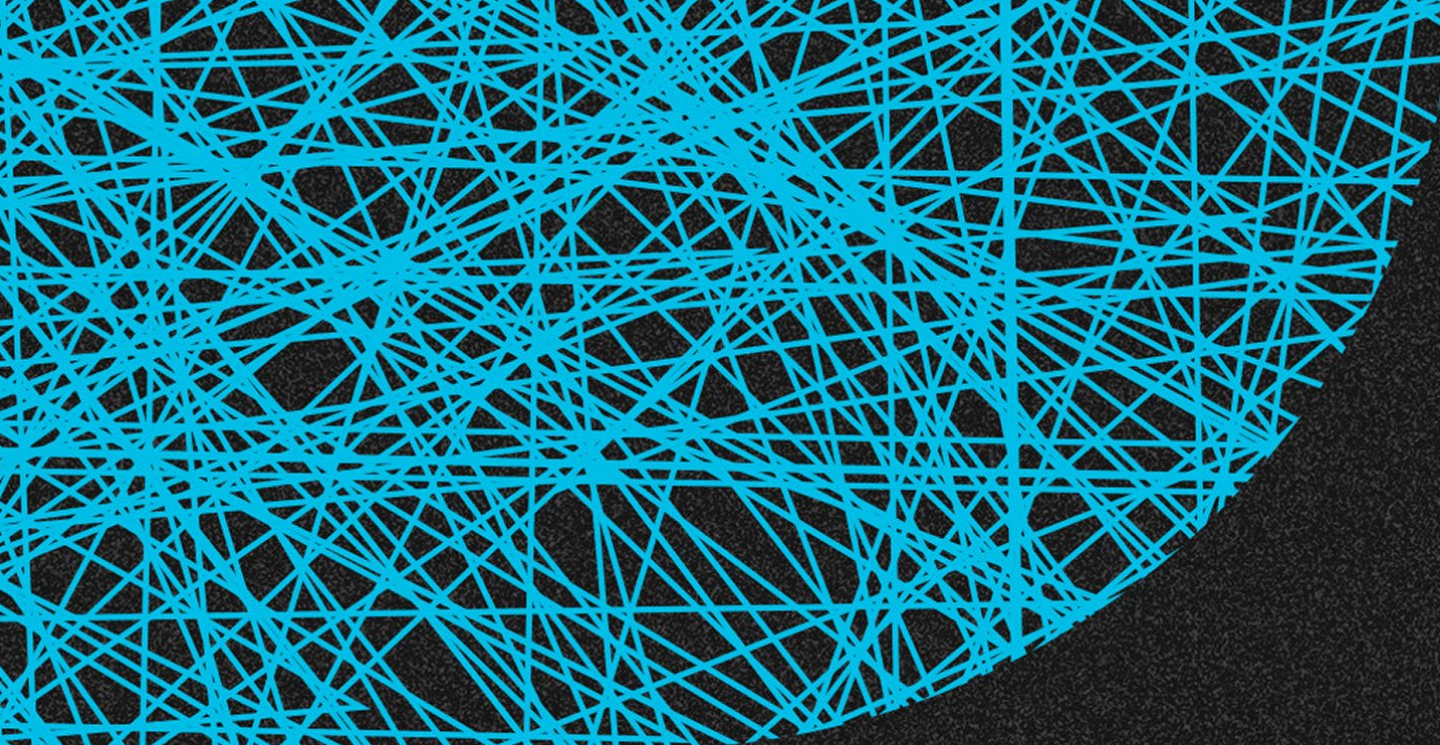
**勉強会**：起業家や投資家との勉強会を高頻度で開催。最新の情報共有と相互のディスカッションを通じて、一次情報にもとづく深い理解をもとに支援を推進。



**感謝祭**：日本を代表する起業家・投資家・行政・メディアを当社オフィスに年間数回ご招待。情報交換を通じて成長産業コミュニティを強化。



**交流会**：世界最大級のスタートアップカンファレンスの投資家向け交流会や大企業のオープンイノベーションイベントを当社オフィスにて開催。



# Talent Agency

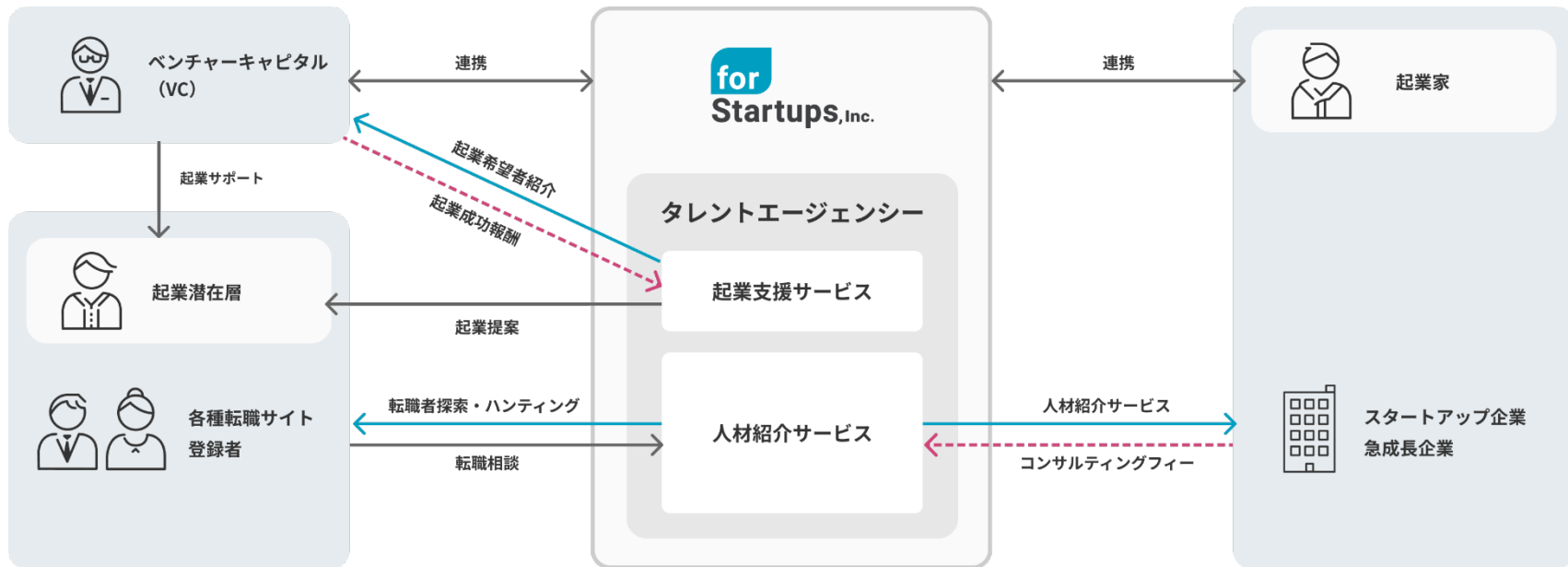
タレントエージェンシーサービス

# タレントエージェンシー：ビジネスモデル

起業支援サービスは、成功報酬でベンチャーキャピタル等から手数料収入などを得ます。

人材紹介サービスは、スタートアップ企業等から成功報酬で手数料収入、コンサルティングで固定報酬などを得ます。

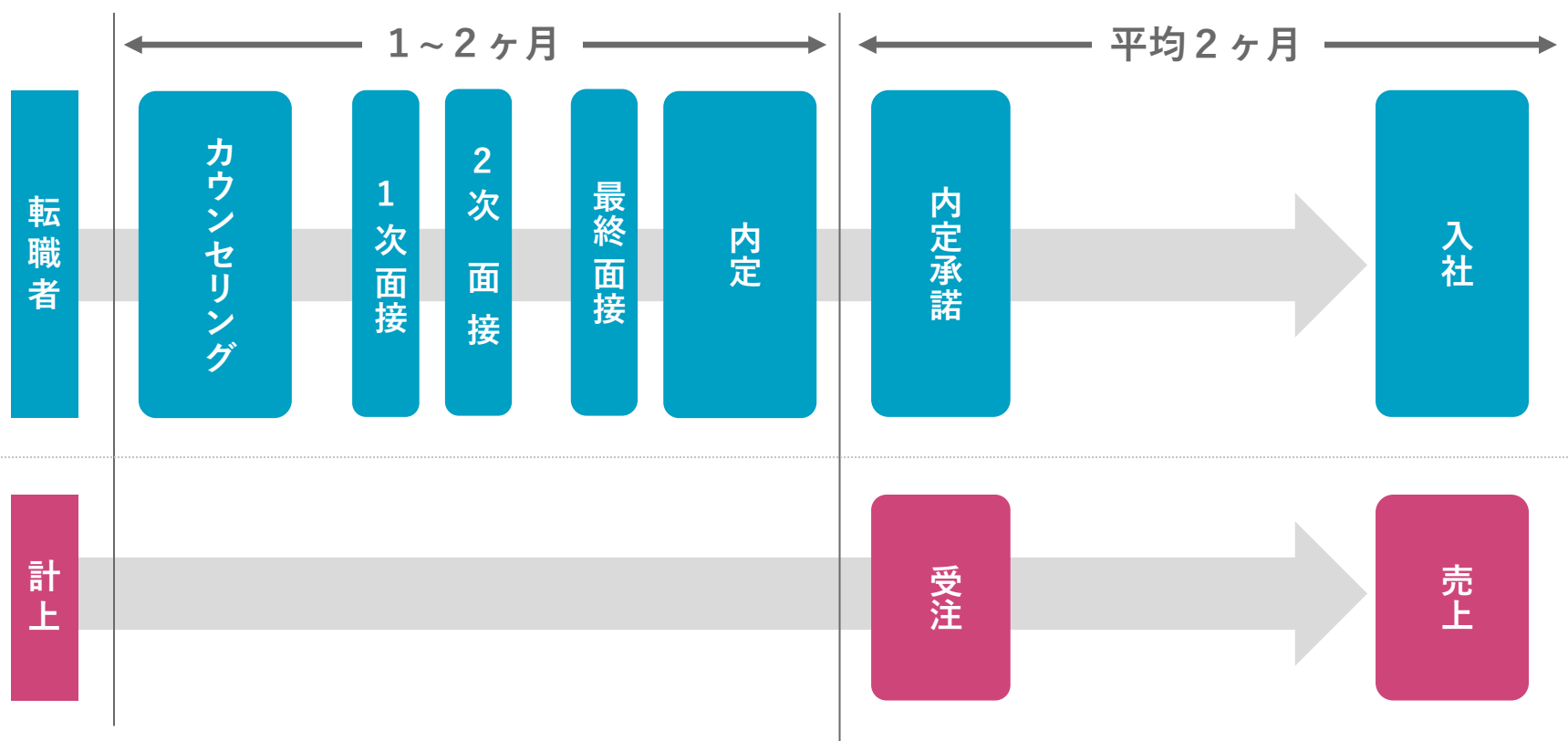
両サービスともに、ヘッドハンティングで転職サイトを利用した場合に手数料支払いが発生します。



← 役務提供の流れ      ←--- 手数料、報酬等の支払

# タレントエージェンシー：ビジネスフロー

転職者との最初のコンタクト時（カウンセリング）から売上計上まで、平均3～4ヶ月



VCや大学と連携して、スタートアップ起業家を創出

★☆☆ YOURMYSTAR

ユアマイスター / 星野貴之 CEO (楽天出身) / 2016年8月設立  
日本最大級のサービスECプラットフォーム運営

Graffer

グラファー / 石井 大地 CEO (リクルート出身) / 2017年7月設立  
行政サービスのデジタル改革推進

TERASS

TERASS / 江口亮介 CEO (マッキンゼー出身) / 2019年4月設立  
不動産ITサービス運営

  
Blue Practice

Blue Practice / 鈴木 宏治 代表取締役社長 (日本IBM出身) / 2019年2月設立  
医療シミュレータの開発・製造・販売

 Yuimedi

Yuimedi / グライムス 英美里 代表取締役社長 (マッキンゼー出身) / 2020年11月設立  
医療のリアルワールドデータ\*を用いた研究をデジタルソリューションでサポート

\*リアルワールドデータ (RWD) とはレセプトデータや電子カルテデータ、DPCデータ等、臨床現場で得られる診療行為に基づく匿名化された医療ビッグデータ

 NABLA  
Mobility

NABLA Mobility / 田中 辰治 代表取締役社長 (BCG出身) / 2021年4月設立  
航空機業界の効率改善、地球全体の脱炭素に貢献するソリューションを、AIやデータを活用して提供



# タレントエージェンシー：支援実績企業例

 ANDPAD

*hey*

 LegalForce

 zeals

 Mobility  
Technologies

 FEZ

 SmartNews

 mercari

 RakSul

 sansan

 DeNA

 SMS

 Money Forward

 MEDLEY

 free

 SmartHR

 Lancers

 WealthNavi

*Graffer*

 EXAWIZARDS

 READYFOR

 BASE

*Mirrativ*

ビザスク

UZABASE

 FINATEXT

 yappli

 PLAID

SHOWROOM

 AXELSPACE

 KAKEHASHI

 GROOVE X

# タレントエージェンシー：転職支援実績例

## EVANGE (エヴァンジェ)

累計170名以上のCXO・経営幹部層の代表的な支援事例をご紹介します

- ・ 個をエンパワーするプラットフォーム運営  
**ココナラ CEO 鈴木 歩氏** \*支援時はCOO
- ・ 商業的な月面開発を目指した事業・研究開発  
**ispace CFO 野崎 順平氏**
- ・ ECプラットフォームや決済サービスを提供  
**BASE COO 山村兼司氏**
- ・ クラウド人事労務ソフトを提供  
**SmartHR COO 倉橋 隆文氏**
- ・ 国内初日本最大級のクラウドファンディングサービス  
**READYFOR CFO 名和 俊輔氏**
- ・ ビジネスチャットChatworkの運営  
**Chatwork CFO 井上 直樹氏**



<https://evange.jp/>

リクルートが運営する、ハイクラス・エグゼクティブ限定の会員制転職サイトキャリアカーバーにおいて、当社が職種別決定人数部門 経営ボード1位に選出されました

## CAREER CARVER

**2020年 エージェント・ヘッドハンターランキング**

**[ フォースタートアップス株式会社 ]**

職種別決定人数部門 **経営ボード**

**1**位 エージェント

職種別決定人数部門 **専門職**

**2**位 エージェント



当社ヒューマンキャピタリスト中田莉沙が約3,900名より厳選、総合的に高い評価を得てIT・インターネット部門を受賞

## ヘッドハンター・オブ・ザ・イヤーについて

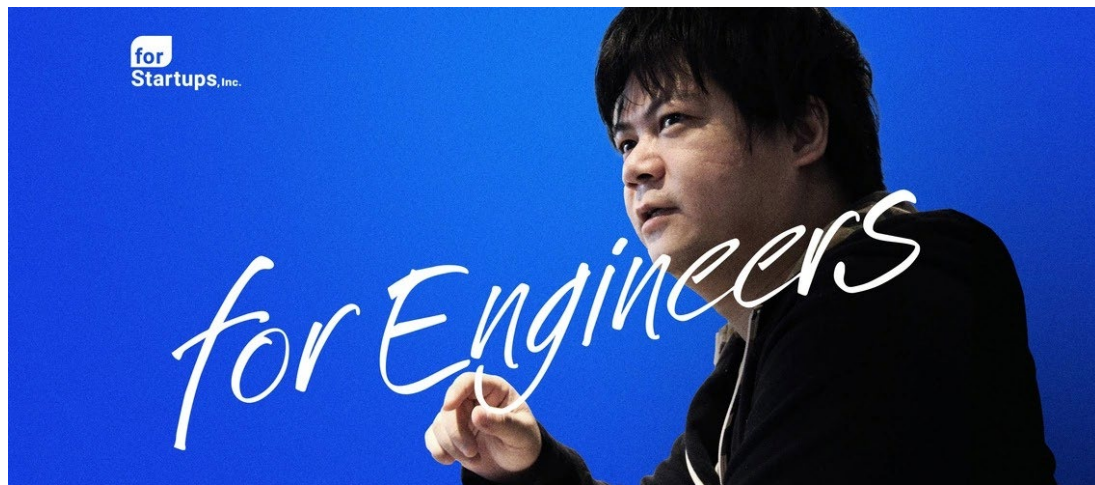
ビズリーチを利用するヘッドハンターの中から（2019年は約3,900名）、面談満足度や決定数などの7項目(※)で構成されるヘッドハンタースコアにおいて、総合的に最も高い結果を残したヘッドハンターに贈られる賞

※ヘッドハンタースコアを構成する7項目：

返信からの決定率/決定数/決定年収/面談満足度/面談実施率/プラチナスカウト返信率/通常スカウト返信率

当社代表志水は、最高賞の「ヘッドハンター・オブ・ザ・イヤー」を2015年、2016年に連続受賞し、国内初の殿堂入りヘッドハンターとして認定

計10名の精鋭ヒューマンキャピタリストによるエンジニア採用専属チームが、CTO・VPoEなどの組織成長に欠かせないハイレイヤーの人材にフォーカスして、採用を支援



支援事例の一部を当社WEBサイト上でご紹介しています。

<https://www.forstartups.com/challengers>

エンジニア採用専属チームWEBサイト

<https://ep.forstartups.com/>



常務取締役 恒田有希子が、第17回グロービス アルムナイ・アワード「創造部門」を受賞  
社会や組織の課題解決に果敢に挑戦し、事業の創造・組織の変革に成果を上げたと評価



グロービス経営大学院

GRADUATE SCHOOL OF MANAGEMENT, GLOBIS UNIVERSITY

ALUMNI AWARDS

アルムナイ・アワード

2021年度「創造部門」受賞



# Open Innovation

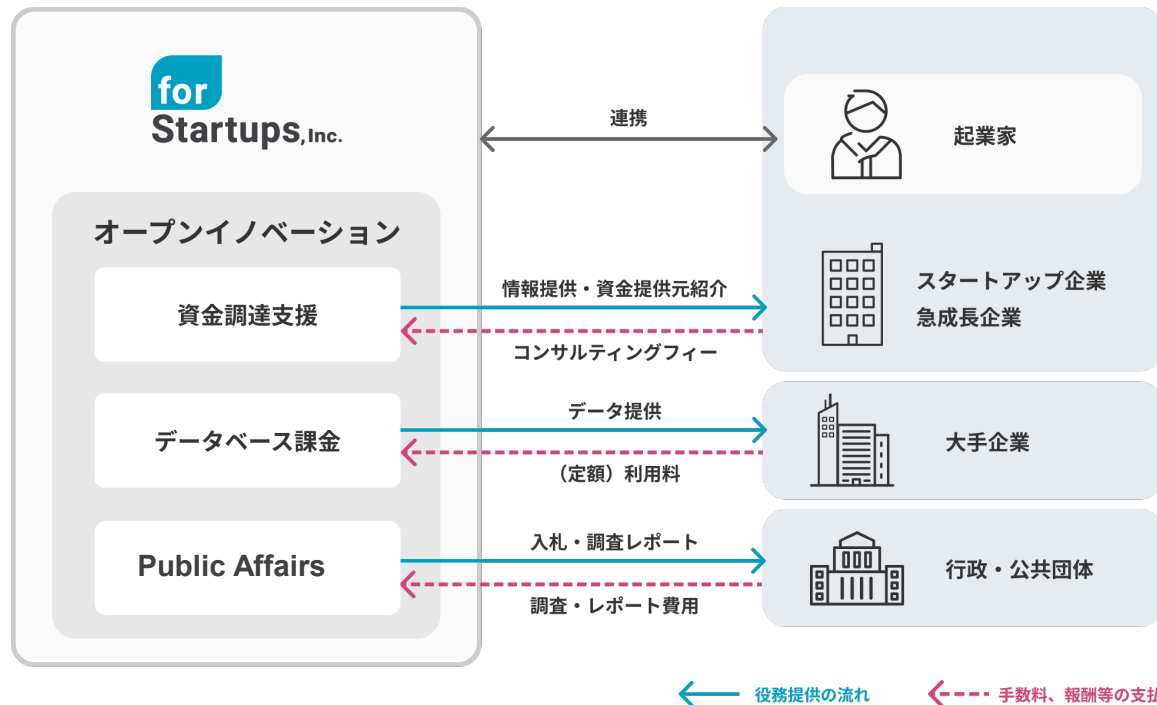
オープンイノベーションサービス

# オープンイノベーション：ビジネスモデル

資金調達支援は、スタートアップ企業等から調達金額に応じた手数料収入を得ます。

データベース課金は、データ利用料が収入となります。

Public Affairsは、行政・公共団体に各種プロジェクトが採択され、調査レポート作成収入などを得ます。\*



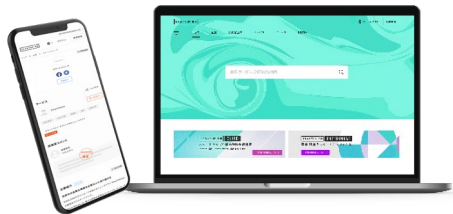
\*作業を一部を外注する場合、  
外注費用が発生する場合があります。



# オープンイノベーション：サービスメニュー

## ①データ提供

「STARTUP DB」が保有する国内スタートアップ13,000社以上の最新情報をAPI連携やCSVデータなどで提供。データマーケティングへの活用やリサーチ業務の効率化に活用できます。



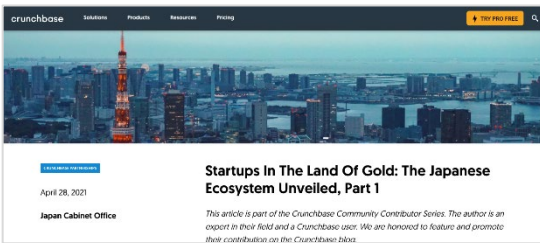
## ②資金調達支援

大企業に対してスタートアップとの業務提携に向けたアドバイス、ロングリスト作成、ショートリスト絞り込み、商談設定等の支援を行います。



## ③Public Affairs

主体的に産学官連携を推進し、イノベーションを創出。官公庁のスタートアップ支援事業の受託など、当社の知見を活かした事業連携により、スタートアップエコシステムの発展に貢献しています。



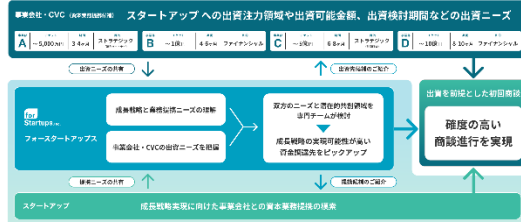
内閣府「令和2年度スタートアップ・エコシステム海外発信調査」事業に採択。世界最大級のベンチャーデータベース「Crunchbase」に、スタートアップに関する記事を寄稿

Startups In The Land Of Gold: The Japanese Ecosystem Unveiled, Part 1 / April 28, 2021  
<https://about.crunchbase.com/blog/startups-in-the-land-of-gold-the-japanese-ecosystem-unveiled-part-1/>



### 出資・調達の双方ニーズに沿ったマッチングを実現

投資会社・CVCのために、当社専門チームが投資家の代わりに、適切な調達する投資物件の高い価値をピックアップ。個別商談設定から提携契約に到るまでサポートいたします。



浜松市「Next Innovator 育成事業」に採択。

<https://www.forstartups.com/news/hamamatsu-incubator-2021-20210621>

## 経団連の加盟企業とともに、スタートアップ企業と大企業の連携を促進

1. スタートアップエコシステムの構築を通じた、Society 5.0実現への積極的な関与
2. オープンイノベーションの推進やデジタルトランスフォーメーション人材の供給

経団連と共にスタートアップと大企業の連携促進を行うピッチイベント「Keidanren Innovation Crossing + (KIX+)」第3回開催をプロデュース

**Keidanren**  
Policy & Action

**for**  
**Startups, Inc.**



スタートアップおよび大企業から総勢200名以上が参加

## 成長産業支援の強化に向けた基本合意を締結

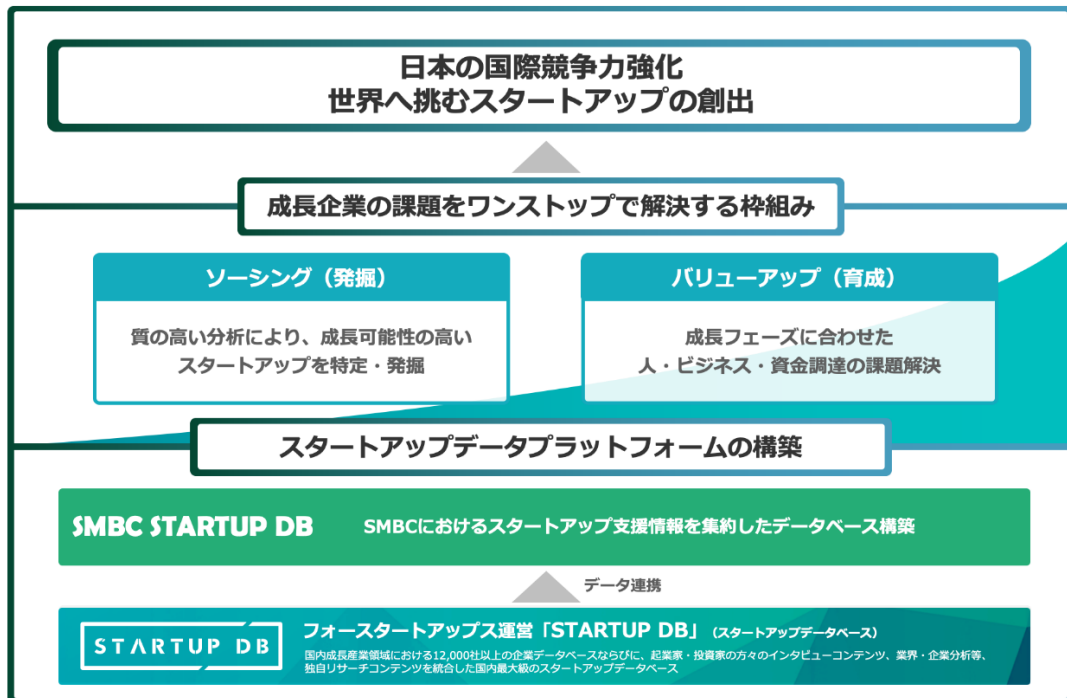
1 国内成長産業におけるスタートアップデータベースSTARTUP DBとSMBCグループのネットワークを掛け合わせ、スタートアップに関するデータプラットフォームの構築

2 スタートアップと大手・中堅企業双方の課題を解決するビジネスマッチングの提供

3 スタートアップのヒト・モノ・カネの課題をワンストップで解決する枠組みの検討



SMBCグループとスタートアップエコシステム構築に向けて取り組む



日本最大級のベンチャー集積施設「CIC Tokyo」にスタートアップ支援パートナーとして参画

1. 成長産業における「人」に関わるサポート
2. コミュニティの活性につながる「コンテンツ」提供

2020.10.01CIC Tokyoがオープン  
メディア向けのオープニングイベントを開催

小池百合子都知事、衆議院議員 平将明氏、  
東京大学 五神総長が来賓として登場

パネルセッションでは、  
衆議院議員 平将明氏、児玉太郎氏、  
アーティストのस्पツニ子！氏の  
当社常務取締役 恒田有希子が登壇



cic tokyo

# TOPICS : 成長産業カンファレンス『FUSE』 オンラインイベント開催

初開催ながら登録者数2,400人以上、登壇者数64名、交流組数3,434組を実現



## Gold Sponsors



NOMURA

Taica

## Silver Sponsors

TOPPAN

kewpie



dentsu

後援

Keidanren  
Policy & Action

JETRO



東京都

## Community Partner



PLUG AND PLAY JAPAN



agorize



HAXTokyo



Media Partner

Event Partner

Forbes JAPAN





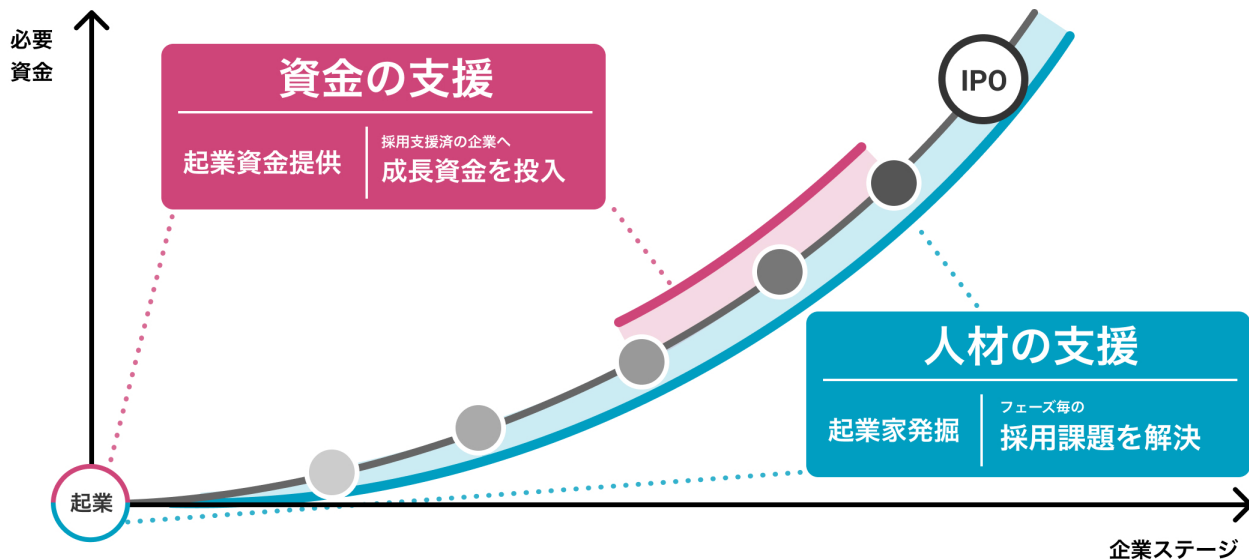
**for Startups Capital**

フォースタートアップスキャピタル

# フォースタートアップスキャピタルで目指すもの

日本を代表するグローバルスタートアップ企業を生み出すために、  
「人材」と「資金」を質・量ともに提供する、新しい形のハイブリッドキャピタルを目指す。

責任と覚悟を持って起業家を支え、当社ケイパビリティを注力することによって投資先企業の成長速度と成功確度を高める。  
結果として、日本を代表するグローバルスタートアップ企業を創出することにより、日本全体のスタートアップエコシステムの発展に貢献する。



日本を代表する  
グローバルスタートアップ  
企業の成功事例を創出

2021年8月27日  
三井住友銀行などが出資する  
フォースタートアップス1号投資事業  
有限責任組合を設立

# 中長期を見据えた 考え方



# 2022年3月期「ハイブリッドキャピタル元年」と位置付け

フォースタートアップスは創業以来、成長産業の支援インフラを中長期で構築することを目指し、人材の支援から着手  
2022年3月期を「ハイブリッドキャピタル元年」と位置づけ、人材の支援に加え、資金の支援を開始



中長期目標

## 成長産業の支援インフラの構築

### ハイブリッドキャピタル

成長産業支援に最も重要な2つの要素を組み合わせ、スタートアップ企業の早期成長を促す

#### 人材の支援

タレントエージェンシー

成長産業、ユニコーン企業の輩出には優秀な人材が必要不可欠。フォースタートアップスのタレントエージェンシーは、成長企業の戦略に寄り添い、優秀人材を市場から発掘し紹介したり、VCと連携し起業家の輩出につなげます。

#### 資金の支援

ベンチャーキャピタル他

成長産業に必ず必要な資金支援。フォースタートアップスは、大企業からの資金調達を支援するサービスや、ベンチャーキャピタルの設立などにより、スタートアップに資金支援を行います。

#### エコシステム

##### VCとの連携

スタートアップ企業の協調支援

情報連携による協調支援

##### 情報

STARTUP DB

成長産業に特化した情報プラットフォーム

成長産業における市場の可視化

##### 行政

Public Affairs

産学官コミュニケーション

官公庁・公共団体との連携強化

##### 大企業

Enterprise

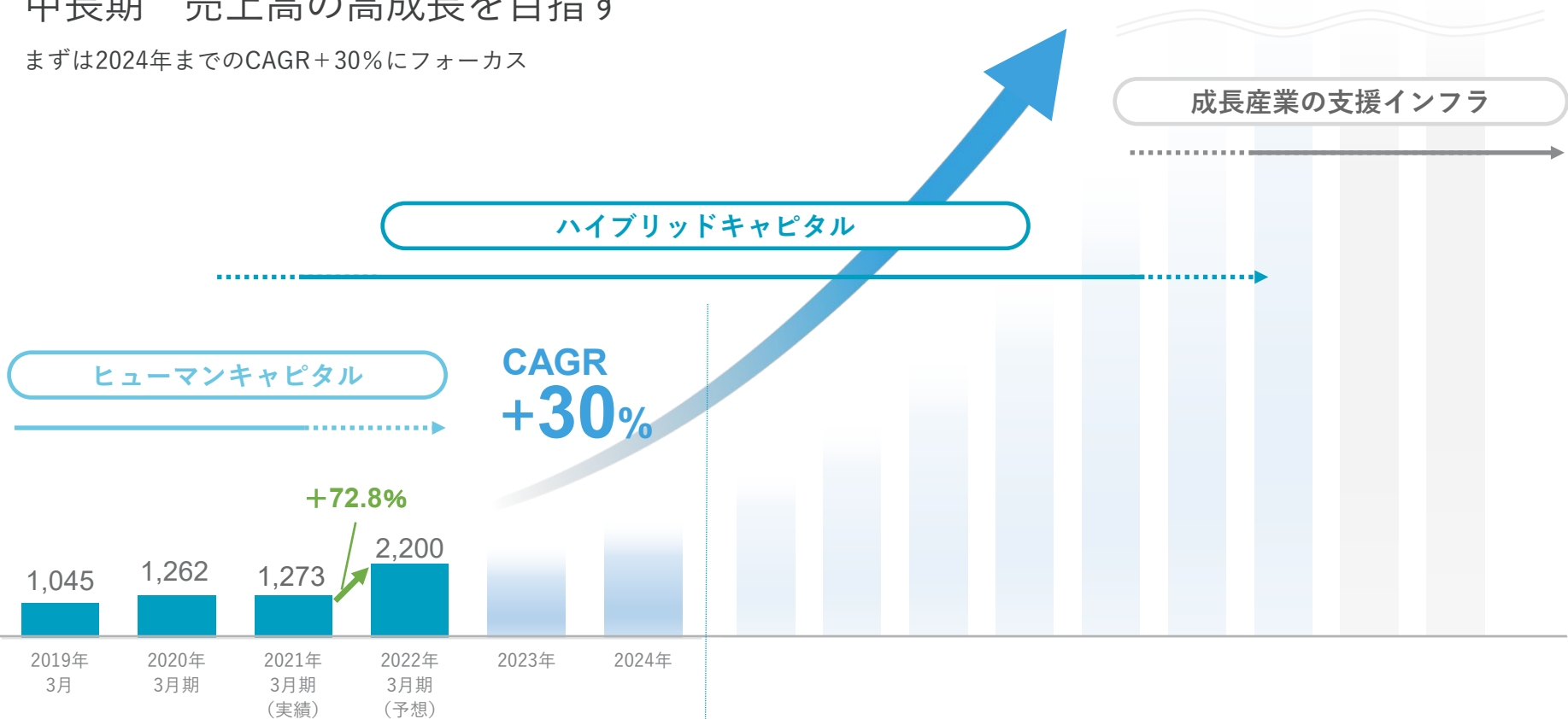
スタートアップ企業と大企業の連携

大企業のCVCや、イノベーション部門との連携を強化

# 中長期 売上高成長イメージ

## 中長期 売上高の高成長を目指す

まずは2024年までのCAGR+30%にフォーカス





# for Startups

すべては、スタートアップのために。

世界で勝てる成長産業・成長企業を日本から生み出す。

# APPENDIX

# 経営陣及び監査役紹介

# 経営陣及び監査役紹介



## 志水 雄一郎

代表取締役社長

株式会社インテリジェンス(現パーソルキャリア株式会社)にて『DODA』立ち上げなどを経て、2016年に成長産業支援事業を推進する株式会社ネットシンザイバンク(現フォースタートアップス株式会社)を創業、代表取締役社長に就任。2016年『Japan Headhunter Awards』にて国内初『殿堂』入りHeadhunter認定。2019年より日本ベンチャーキャピタル協会ベンチャーエコシステム委員会委員に、2020年より経団連スタートアップ委員会企画部会/スタートアップ政策タスクフォース委員に就任。



## 菊池 烈

取締役 兼コーポレート本部長

有限責任監査法人トーマツに入所後、国内企業・グローバル企業の法定監査業務のほか、内部統制構築支援や国際会計基準(IFRS)の導入支援などのアドバイザリー業務に関わる。2018年にフォースタートアップス株式会社に監査役として参画。その後、コーポレート本部長に就任し、バックオフィス全般を掌管。2019年取締役就任。公認会計士。



## 恒田 有希子

常務取締役 兼タレントエージェンシー本部長

株式会社サミーネットワークス入社後、株式会社メタップスに入社。同社の事業統括責任者を経て、2016年10月に株式会社ネットシンザイバンク(現フォースタートアップス株式会社)に参画、2018年4月に執行役員就任後、タレントエージェンシー本部を統括。2019年に取締役就任。2020年に公益社団法人 経済同友会入会。2021年より常務取締役就任。第17回グローバルムナイ・アワード「創造部門」を受賞。



## 清水 和彦

取締役 兼アクセラレーション本部長

株式会社グローリアス、株式会社RSS広告社(現 Fringe81株式会社)を経て、株式会社セントメディア(現 株式会社ウィルオブ・ワーク)にてネットシンザイバンクの立ち上げに参画。一貫して人材ビジネスを経験し、2018年に執行役員就任後はCHROとして人事を統括。2019年6月に取締役兼人事本部長就任、2019年7月より取締役兼アクセラレーション本部長。

## 大原 茂

取締役

株式会社長谷工コーポレーション入社後、シーガルコーポレーションを創業。同社営業権を株式会社セントメディア(現株式会社ウィルオブ・ワーク)に譲渡後、2000年株式会社セントメディア(現株式会社ウィルオブ・ワーク)取締役に就任。2014年株式会社ウィルグループ取締役に、2016年6月に同社代表取締役社長に就任後、2016年9月に当社取締役に就任。

## 齋藤 太郎

社外取締役

株式会社電通入社後、10年の勤務を経て2005年に文化と価値の創造を生業とする、株式会社dofを設立。企業のミッションビジョンパブリックの策定、製品開発、マーケティング戦略、クリエイティブの最終アウトプットに至るまで、様々な企業やブランドの本質的な課題解決を行う。株式会社ZOZO社外取締役、株式会社CARTA HOLDINGS社外取締役、株式会社CC共同代表。2019年より当社社外取締役に就任。

## 堀内 雅生

社外取締役

日本インベストメント・ファイナンス株式会社入社後、1995年株式会社インテリジェンスに入社。1998年株式会社サイバーエージェント監査役、2009年株式会社USEN内部統制室長に就任。2010年よりU-NEXT取締役管理本部長、2010年税理士登録、2017年株式会社USEN-NEXT常勤監査役、株式会社サイバーエージェント社外取締役(監査等委員)に就任し、2020年より当社社外取締役に就任。

## 志磨 純子

常勤監査役

日本長期信用銀行(現 株式会社新生銀行)入行後、Coopers & Lybrand ロンドン事務所等を経て、2002年明治監査法人(現 アーク有限責任監査法人)に入所、会計監査に従事。2016年コプラに入社し、内部監査を担当。2018年当社社外監査役就任。

## 秋元 芳史

社外監査役

2000年弁護士登録、あさひ法律事務所(現 西村あさひ法律事務所)にて勤務後、グリー株式会社の社内弁護士を経て、2014年独立。原口総合法律事務所パートナー。2018年より当社社外監査役に就任。株式会社ギフト社外監査役、株式会社ミラティブ社外監査役等を兼任

## 澤田 静華

監査役

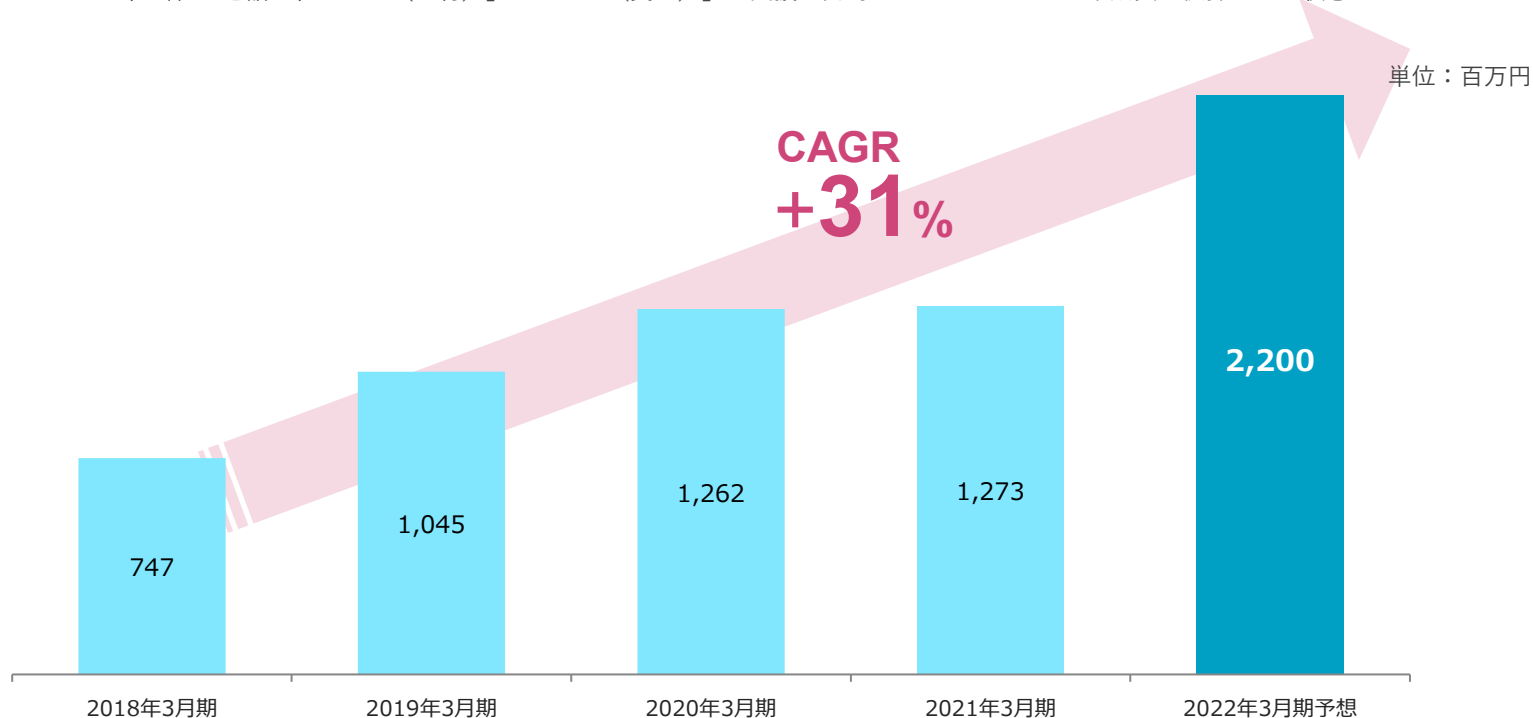
1997年朝日監査法人(現 有限責任あさひ監査法人)入所後、2001年公認会計士登録、2004年澤田静華公認会計士事務所設立。2011年税理士登録。株式会社クロス・マーケティング(現株式会社クロス・マーケティンググループ)監査役、株式会社みんなのウエディング監査役、株式会社ウィルグループ監査役などを経て、2017年当社監査役に就任。

# 開示数值等



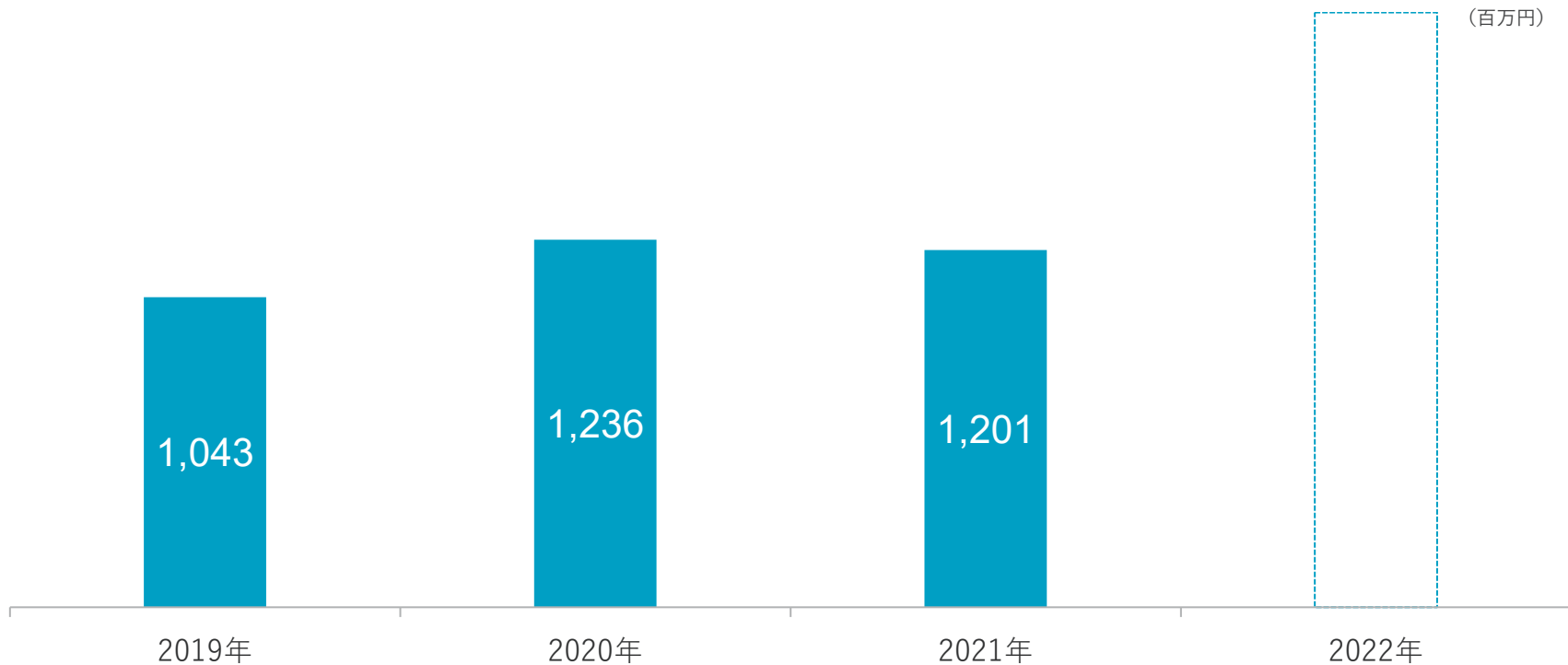
引き続き、2022年3月期をハイブリッドキャピタル元年と位置付け、  
人材への投資を積極的に行う

ハイブリッドキャピタルとは、当社の造語で、「ヒト（人材）」と「カネ（資金）」の支援を同時におこなうことで企業成長を後押しする状態



## タレントエージェンシー：年度売上高推移

2021年3月期は一時的に新型コロナウイルスの影響を受けたが、2022年以降成長基調へ

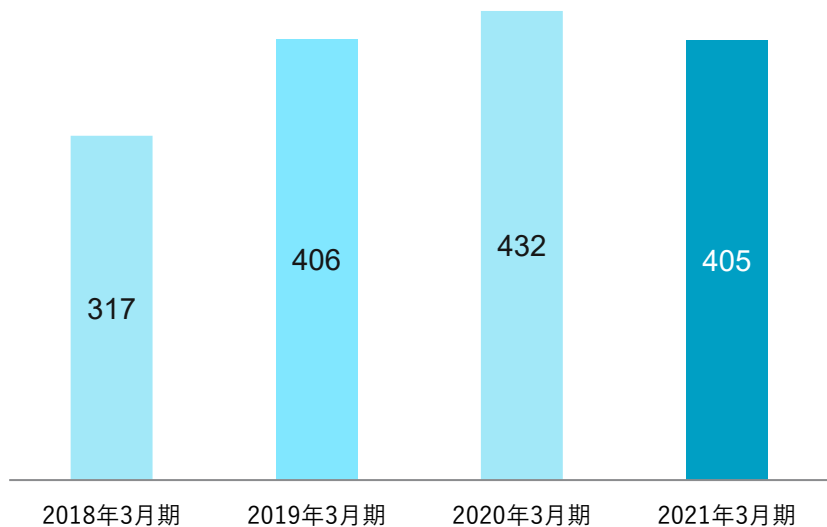


# タレントエージェンシー：年間取引数と単価

コロナの影響もあり取引数は伸び悩むが、営業努力が功を奏し平均単価は上昇傾向

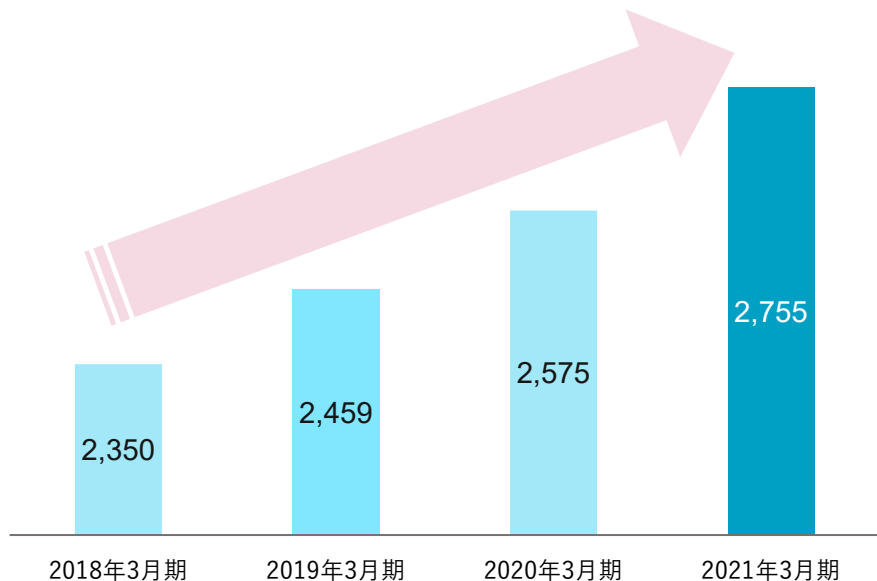
人材紹介取引数

(人)



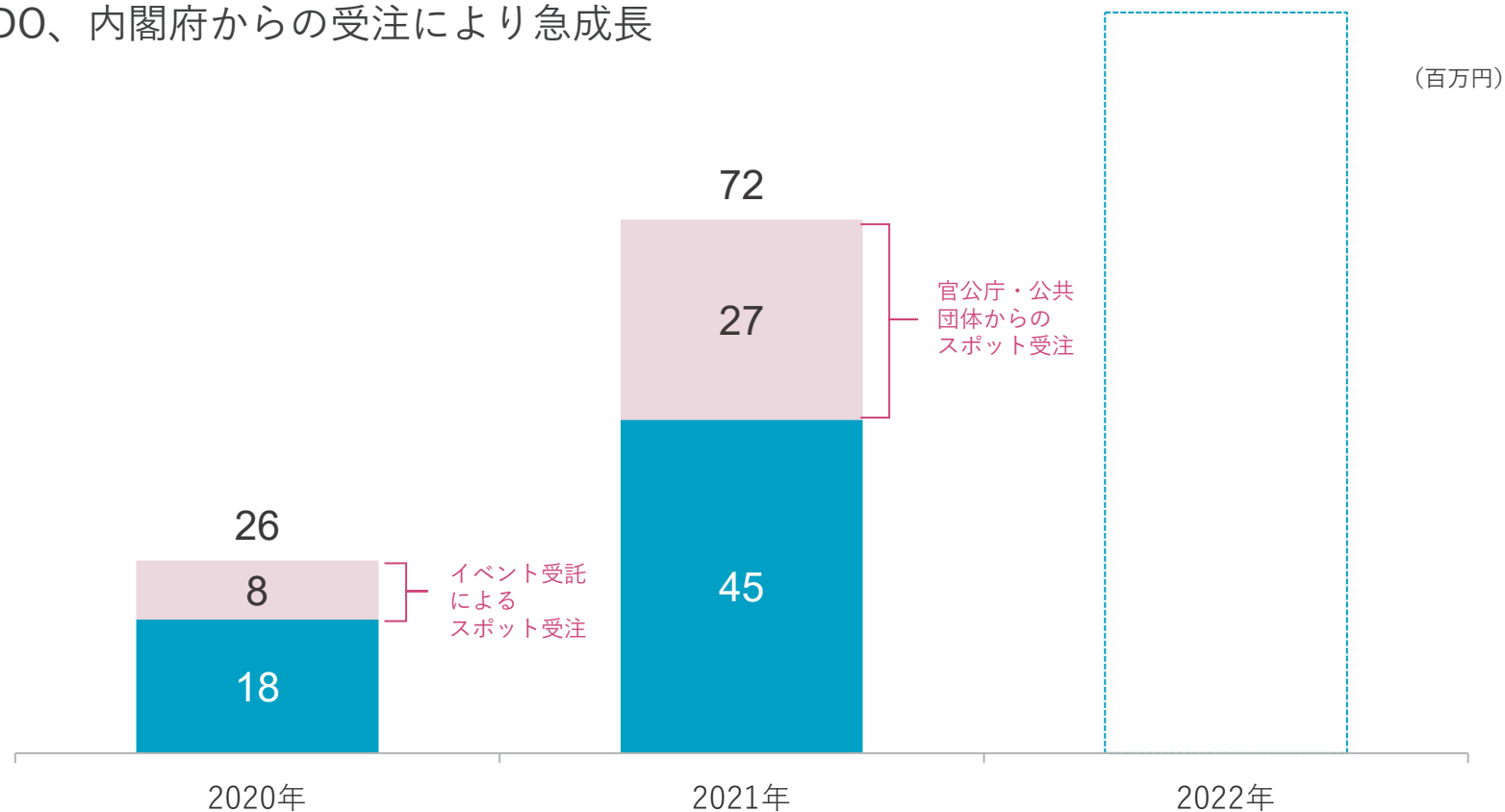
平均単価

(千円)



# オープンイノベーション：年度売上高推移

NEDO、内閣府からの受注により急成長





すべては、スタートアップスのために。